



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 148,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 75€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 7% bei Abnahme von mindestens 92 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 26€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 2 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 82€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|---------|
| Listeneinkaufspreis | | 150,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 150,00€ |
| - Skonto | 4% | 6,00€ |
| = Bareinkaufspreis | | 144,00€ |
| + Beschaffungskosten | | 26,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 170,00€ |
| + Handlungskosten | 48.24% | 82,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 252,00€ |
| + Gewinn | 1,13% | 2,84€ |
| = Barverkaufspreis | | 254,84€ |
| + Skonto (i.H.) | 2% | 5,42€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 10,84€ |
| = Zielverkaufspreis | | 271,10€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 5,53€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 276,64€ |
| + USt. | 7% | 19,36€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 296,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 75,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 148,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 1,13% (1,42€).