

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 84,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 82€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 52 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 22€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 29 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 56€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		2.378,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		2.378,00€
- Skonto	3%	71,34€
= Bareinkaufspreis		2.306,66€
+ Beschaffungskosten		22,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		2.328,66€
+ Handlungskosten	2.4%	56,00€
= Selbstkostenpreis		2.384,66€
+ Gewinn	-21,71%	-517,74€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	-21,71%	-517,74€ 1.866,92€ <b>↑</b>
	-21,71% 3%	
= Barverkaufspreis	,	1.866,92€↑
= Barverkaufspreis + Skonto (i.H.)	3%	1.866,92€ <b>↑</b> 58,96€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li></ul>	3%	1.866,92€ <b>↑</b> 58,96€ 39,30€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li><li>= Zielverkaufspreis</li></ul>	3% 2%	1.866,92€↑ 58,96€ 39,30€ 1.965,18€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> </ul>	3% 2%	1.866,92€ ↑ 58,96€ 39,30€ 1.965,18€ 81,88€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> <li>= Nettoverkaufspreis -&gt; Listenverk.</li> </ul>	3% 2% 4%	1.866,92€ ↑ 58,96€ 39,30€ 1.965,18€ 81,88€ 2.047,06€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 82,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 84,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -21,71% (-17,85€).