



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 102,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 79€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 48 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 20€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 19 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 69€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 3%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|-------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 1.501,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 1.501,00€ |
| - Skonto | 5% | 75,05€ |
| = Bareinkaufspreis | | 1.425,95€ |
| + Beschaffungskosten | | 20,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 1.445,95€ |
| + Handlungskosten | 4.77% | 69,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 1.514,95€ |
| + Gewinn | 2,69% | 40,80€ |
| = Barverkaufspreis | | 1.555,75€ |
| + Skonto (i.H.) | 2% | 32,41€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 32,41€ |
| = Zielverkaufspreis | | 1.620,57€ |
| + Rabatt (i.H.) | 3% | 50,12€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 1.670,69€ |
| + USt. | 16% | 267,31€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 1.938,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 79,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 102,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 2,69% (2,15€).