



|       |         |        |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt, dass ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 105,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 77€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 48 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 26€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie ordern von Ihren Lieferanten 41 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 80€ Handlungskosten für die gesamte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation, ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

|                                     |   |   |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis                 |   | € |
| - Rabatt                            | % | € |
| = Zieleinkaufspreis                 |   | € |
| - Skonto                            | % | € |
| = Bareinkaufspreis                  |   | € |
| + Beschaffungskosten                |   | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |   | € |
| + Handlungskosten                   |   | € |
| = Selbstkostenpreis                 |   | € |
| + Gewinn                            | % | € |
| = Barverkaufspreis                  |   | € |
| + Skonto (i.H.)                     | % | € |
| + Provision (i.H.)                  | % | € |
| = Zielverkaufspreis                 |   | € |
| + Rabatt (i.H.)                     | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |   | € |
| + USt.                              | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis               |   | € |



## Lösungen

|                                     |       |           |
|-------------------------------------|-------|-----------|
| Listeneinkaufspreis                 |       | 3.157,00€ |
| - Rabatt                            | 0%    | 0,00€     |
| = Zieleinkaufspreis                 |       | 3.157,00€ |
| - Skonto                            | 2%    | 63,14€    |
| = Bareinkaufspreis                  |       | 3.093,86€ |
| + Beschaffungskosten                |       | 26,00€    |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis     |       | 3.119,86€ |
| + Handlungskosten                   | 2.56% | 80,00€    |
| = Selbstkostenpreis                 |       | 3.199,86€ |
| + Gewinn                            | 3,11% | 99,43€    |
| = Barverkaufspreis                  |       | 3.299,29€ |
| + Skonto (i.H.)                     | 3%    | 104,19€   |
| + Provision (i.H.)                  | 2%    | 69,46€    |
| = Zielverkaufspreis                 |       | 3.472,94€ |
| + Rabatt (i.H.)                     | 4%    | 144,71€   |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. |       | 3.617,65€ |
| + USt.                              | 19%   | 687,35€   |
| = Bruttoverkaufspreis               |       | 4.305,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 77,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 105,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 3,11% (2,43€).