



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 148,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 70€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 69 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 30€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 29 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 50€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 2.030,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 2.030,00€ |
| - Skonto | 2% | 40,60€ |
| = Bareinkaufspreis | | 1.989,40€ |
| + Beschaffungskosten | | 30,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 2.019,40€ |
| + Handlungskosten | 2.48% | 50,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 2.069,40€ |
| + Gewinn | 62,26% | 1.288,46€ |
| = Barverkaufspreis | | 3.357,86€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 106,04€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 70,69€ |
| = Zielverkaufspreis | | 3.534,59€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 72,13€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 3.606,72€ |
| + USt. | 19% | 685,28€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 4.292,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 70,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 148,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 62,26% (44,43€).