



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt, dass ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 93,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 74€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 6% bei Abnahme von mindestens 86 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 27€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 31 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 54€ Handlungskosten für die gesamte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 3%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation, ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 2.294,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 2.294,00€ |
| - Skonto | 2% | 45,88€ |
| = Bareinkaufspreis | | 2.248,12€ |
| + Beschaffungskosten | | 27,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 2.275,12€ |
| + Handlungskosten | 2.37% | 54,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 2.329,12€ |
| + Gewinn | -7,17% | -167,11€ |
| = Barverkaufspreis | | 2.162,01€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 94,00€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 94,00€ |
| = Zielverkaufspreis | | 2.350,01€ |
| + Rabatt (i.H.) | 3% | 72,68€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 2.422,69€ |
| + USt. | 19% | 460,31€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 2.883,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 74,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 93,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -7,17% (-5,39€).