

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 136,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 79€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 93 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 21€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 7 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 92€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 2% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		553,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		553,00€
- Skonto	4%	22,12€
= Bareinkaufspreis		530,88€
+ Beschaffungskosten		21,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		551,88€
+ Handlungskosten	16.67%	92,00€
= Selbstkostenpreis		643,88€
+ Gewinn	16,24%	104,59€
= Barverkaufspreis		748,47€ <b>↑</b>
+ Skonto (i.H.)	2%	15,76€
+ Skonto (i.H.) + Provision (i.H.)	2% 3%	15,76€ 23,64€
,		
+ Provision (i.H.)		23,64€
+ Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis	3%	23,64€ 787,86€
+ Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.)	3%	23,64€ 787,86€ 32,83€
<ul> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> <li>= Nettoverkaufspreis -&gt; Listenverk.</li> </ul>	3% 4%	23,64€ 787,86€ 32,83€ 820,69€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 79,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 136,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 16,24% (14,94€).