



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 121,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 79€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 35 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 28€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 32 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 56€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 2.528,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 2.528,00€ |
| - Skonto | 3% | 75,84€ |
| = Bareinkaufspreis | | 2.452,16€ |
| + Beschaffungskosten | | 28,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 2.480,16€ |
| + Handlungskosten | 2.26% | 56,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 2.536,16€ |
| + Gewinn | 21,24% | 538,74€ |
| = Barverkaufspreis | | 3.074,90€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 130,85€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 65,42€ |
| = Zielverkaufspreis | | 3.271,17€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 66,76€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 3.337,93€ |
| + USt. | 16% | 534,07€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 3.872,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 79,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 121,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 21,24% (16,84€).