

www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

	-	
Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 86,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 71€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 55 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 3% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 30€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 9 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 50€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Lösungen

Listeneinkaufspreis		639,00€
- Rabatt	0%	0,00€
= Zieleinkaufspreis		639,00€
- Skonto	3%	19,17€
= Bareinkaufspreis		619,83€
+ Beschaffungskosten		30,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		649,83€
+ Handlungskosten	7.69%	50,00€
= Selbstkostenpreis		699,83€
+ Gewinn	-7,72%	-54,01€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	-7,72%	-54,01€ 645,82€ ↑
	3%	
= Barverkaufspreis	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	645,82€↑
= Barverkaufspreis+ Skonto (i.H.)	3%	645,82€ ↑ 20,83€
= Barverkaufspreis+ Skonto (i.H.)+ Provision (i.H.)	3%	645,82€↑ 20,83€ 27,78€
= Barverkaufspreis+ Skonto (i.H.)+ Provision (i.H.)= Zielverkaufspreis	3% 4%	645,82€ ↑ 20,83€ 27,78€ 694,43€
 = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.) 	3% 4%	645,82€↑ 20,83€ 27,78€ 694,43€ 28,93€
 = Barverkaufspreis + Skonto (i.H.) + Provision (i.H.) = Zielverkaufspreis + Rabatt (i.H.) = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. 	3% 4% 4%	645,82€ ↑ 20,83€ 27,78€ 694,43€ 28,93€ 723,36€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 71,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 86,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -7,72% (-6,00€).