

## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

Name:	Klasse:	Datum:

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 109,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 82€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 37 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 22€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 44 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 61€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 3%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 7%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

Listeneinkaufspreis		€
- Rabatt	%	€
= Zieleinkaufspreis		€
- Skonto	%	€
= Bareinkaufspreis		€
+ Beschaffungskosten		€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		€
+ Handlungskosten		€
= Selbstkostenpreis		€
+ Gewinn	%	€
= Barverkaufspreis		€
+ Skonto (i.H.)	%	€
+ Provision (i.H.)	%	€
= Zielverkaufspreis		€
+ Rabatt (i.H.)	%	€
= Nettoverkaufspreis -> Listenverk.		€
+ USt.	%	€
= Bruttoverkaufspreis		€



## www.das-bastelteam.de/preiskalkulation/kalkulationssc hema/differenzkalkulation

QR-Code scannen für noch mehr Arbeitsblätter!

## Lösungen

Listeneinkaufspreis		3.608,00€
- Rabatt	3%	108,24€
= Zieleinkaufspreis		3.499,76€
- Skonto	4%	139,99€
= Bareinkaufspreis		3.359,77€
+ Beschaffungskosten		22,00€
= Bezugspreis -> Einstandspreis		3.381,77€
+ Handlungskosten	1.8%	61,00€
= Selbstkostenpreis		3.442,77€
•		
+ Gewinn	17,45%	600,66€
+ Gewinn = Barverkaufspreis	17,45%	600,66€ 4.043,43€ <b>↑</b>
	17,45% 4%	
= Barverkaufspreis	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	4.043,43€↑
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li></ul>	4%	4.043,43€ <b>↑</b> 173,91€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li></ul>	4%	4.043,43€↑ 173,91€ 130,43€
<ul><li>= Barverkaufspreis</li><li>+ Skonto (i.H.)</li><li>+ Provision (i.H.)</li><li>= Zielverkaufspreis</li></ul>	4% 3%	4.043,43€↑ 173,91€ 130,43€ 4.347,78€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> </ul>	4% 3%	4.043,43€↑ 173,91€ 130,43€ 4.347,78€ 134,47€
<ul> <li>= Barverkaufspreis</li> <li>+ Skonto (i.H.)</li> <li>+ Provision (i.H.)</li> <li>= Zielverkaufspreis</li> <li>+ Rabatt (i.H.)</li> <li>= Nettoverkaufspreis -&gt; Listenverk.</li> </ul>	4% 3% 3%	4.043,43€ ↑ 173,91€ 130,43€  4.347,78€ 134,47€  4.482,24€

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 82,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 109,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 17,45% (13,65€).