



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 91,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 81€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 4% bei Abnahme von mindestens 70 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 4% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 10€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 40 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 76€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 4%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 19%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|---------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 3.240,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 3.240,00€ |
| - Skonto | 4% | 129,60€ |
| = Bareinkaufspreis | | 3.110,40€ |
| + Beschaffungskosten | | 10,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 3.120,40€ |
| + Handlungskosten | 2.44% | 76,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 3.196,40€ |
| + Gewinn | -14,56% | -465,48€ |
| = Barverkaufspreis | | 2.730,92€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 88,09€ |
| + Provision (i.H.) | 4% | 117,46€ |
| = Zielverkaufspreis | | 2.936,47€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 122,35€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 3.058,82€ |
| + USt. | 19% | 581,18€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 3.640,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 81,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 91,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -14,56% (-11,64€).