



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 110,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 85€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 3% bei Abnahme von mindestens 52 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 2% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 29€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 10 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 91€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 3% sowie einen Rabatt von 2%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 2%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 850,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 850,00€ |
| - Skonto | 2% | 17,00€ |
| = Bareinkaufspreis | | 833,00€ |
| + Beschaffungskosten | | 29,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 862,00€ |
| + Handlungskosten | 10.56% | 91,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 953,00€ |
| + Gewinn | -7,36% | -70,16€ |
| = Barverkaufspreis | | 882,84€ |
| + Skonto (i.H.) | 3% | 27,88€ |
| + Provision (i.H.) | 2% | 18,59€ |
| = Zielverkaufspreis | | 929,31€ |
| + Rabatt (i.H.) | 2% | 18,97€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 948,28€ |
| + USt. | 16% | 151,72€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 1.100,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 85,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 110,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Verlust von -7,36% (-7,02€).