



| | | |
|-------|---------|--------|
| Name: | Klasse: | Datum: |
|-------|---------|--------|

Sie haben durch Marktbeobachtung sowie durch Recherche und Kundenbefragungen ermittelt das ein spezielles Produkt für einen Bruttoverkaufspreis von 133,00€ gut am hiesigen Markt verkauft werden kann.

Vom Lieferanten liegt Ihnen ein Listeneinkaufspreis von 82€ vor. Der Lieferant gewährt Ihnen einen Mengenrabatt von 2% bei Abnahme von mindestens 96 Stück und ein Zahlungsziel von 10 Tagen mit 5% Skonto. Des Weiteren berechnet er Ihnen 25€ Versandkosten für die gesamte Lieferung.

Sie Ordern von Ihren Lieferanten 41 Stück für Ihr Geschäft.

Sie veranschlagen 94€ Handlungskosten für die gesammte Lieferung. Ihren Kunden gewähren Sie auch Skonto, in Höhe von 4% sowie einen Rabatt von 4%. Für Ihren Vertriebsmitarbeiter veranschlagen Sie eine Provision von 3%. Die Umsatzsteuer bei diesem Artikel beträgt 16%.

Berechnen Sie mit Hilfe der Differenzkalkulation ob Sie Gewinn oder Verlust mit dieser Kalkulation machen und geben Sie den Wert des Gewinnes/Verlustes an.

| | | |
|-------------------------------------|---|---|
| Listeneinkaufspreis | | € |
| - Rabatt | % | € |
| = Zieleinkaufspreis | | € |
| - Skonto | % | € |
| = Bareinkaufspreis | | € |
| + Beschaffungskosten | | € |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | € |
| + Handlungskosten | | € |
| = Selbstkostenpreis | | € |
| + Gewinn | % | € |
| = Barverkaufspreis | | € |
| + Skonto (i.H.) | % | € |
| + Provision (i.H.) | % | € |
| = Zielverkaufspreis | | € |
| + Rabatt (i.H.) | % | € |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | € |
| + USt. | % | € |
| = Bruttoverkaufspreis | | € |



Lösungen

| | | |
|-------------------------------------|--------|-----------|
| Listeneinkaufspreis | | 3.362,00€ |
| - Rabatt | 0% | 0,00€ |
| = Zieleinkaufspreis | | 3.362,00€ |
| - Skonto | 5% | 168,10€ |
| = Bareinkaufspreis | | 3.193,90€ |
| + Beschaffungskosten | | 25,00€ |
| = Bezugspreis -> Einstandspreis | | 3.218,90€ |
| + Handlungskosten | 2.92% | 94,00€ |
| = Selbstkostenpreis | | 3.312,90€ |
| + Gewinn | 26,68% | 884,03€ |
| = Barverkaufspreis | | 4.196,93€ |
| + Skonto (i.H.) | 4% | 180,51€ |
| + Provision (i.H.) | 3% | 135,38€ |
| = Zielverkaufspreis | | 4.512,83€ |
| + Rabatt (i.H.) | 4% | 188,03€ |
| = Nettoverkaufspreis -> Listenverk. | | 4.700,86€ |
| + USt. | 16% | 752,14€ |
| = Bruttoverkaufspreis | | 5.453,00€ |

Bei dem vorgegebenen Listeneinkaufspreis von 82,00€ und dem veranschlagtem Bruttoverkaufspreis von 133,00€ erzielen Sie mit Ihrer Kalkulation einen Gewinn von 26,68% (21,56€).